

Krystian Gandera

MBA Executive · Menedżer · Konsultant

CEL ZAWODOWY

Szukam roli, w której mogę zbudować lub przekształcić zespół sprzedażowy, wdrożyć skuteczną strategię i być rozliczany z realnych wyników. Łączę myślenie strategiczne z egzekucją: od analizy rynku, przez budowanie struktury, aż po zamknięcie kontraktu. Rozumiem finanse przedsiębiorstw od strony banku, funduszu i klienta, co pozwala mi prowadzić negocjacje i budować relacje na poziomie zarządów.

DOŚWIADCZENIE ZAWODOWE

2020●**Dyrektor Zarządzający, Członek Zarządu**

obecnie

Krajowa Spółka Węglowa sp. z o.o.

- Stworzenie i realizacja kompleksowej strategii sprzedaży: buyer persona, kanały sprzedaży, propozycja wartości, nadzorowanie i rozliczanie realizacji
- Wzrost wolumenu sprzedanych towarów o 15% rok do roku
- Pełna odpowiedzialność za wynik finansowy spółki: kontrola cash flow, marży, należności i budżetów
- Koordynacja współpracy z dostawcami i klientami w celu zapewnienia jakości dostaw

2018○**Dyrektor Sprzedaży, Członek Zarządu**

2022

Service Factor sp. z o.o.

(rola równoległa z KSW w zakresie doradztwa i współpracy kapitałowej)

- Realizacja projektów restrukturyzacji finansowania przedsiębiorstw, wolumeny od 1 do 50 mln PLN
- Koordynowanie współpracy między bankiem finansującym a klientem, opracowywanie strategii i nadzór nad procesami
- Współtworzenie strategii sprzedaży produktów finansowych dla przedsiębiorstw w kanale brokerskim
- Zarządzanie 5-osobowym zespołem handlowców: rekrutacja, coaching, szkolenia

2016○**Menedżer Projektu, Faktoring**

2018

Magellan S.A.

- Budowa nowego rynku faktoringu dla biznesu, współudział w tworzeniu produktu i strategii sprzedaży
- Pozyskanie stabilnego portfela klientów w kilkunastu branżach, średnie IRR 15%, zysk roczny z portfela ponad 2 mln PLN
- Odpowiedzialność za rynek Polski południowej, koordynacja kluczowych partnerstw biznesowych

2014○**Regionalny Kierownik Sprzedaży**

2016

Idea Money S.A.

- Sprzedaż usług faktoringowych dla kluczowych klientów, limity od 500 tys. PLN, realizacja planów na poziomie 120%
- Zarządzanie rynkiem w woj. Śląskim, Opolskim i części Małopolski, ponad 50 partnerów biznesowych w regionie
- Koordynowanie sprzedaży doradców bankowych w oddziałach na terenie Górnego Śląska

2012○**Kierownik Sprzedaży**

2014

Pragma Inkaso S.A.

- Sprzedaż usług zarządzania należnościami: windykacja, wykup wierzytelności, faktoring
- Roczny dochód z portfela 1,8 mln PLN, realizacja na poziomie 200% planu sprzedażowego
- Budowanie współpracy z pośrednikami: brokerzy, doradcy finansowi, biura rachunkowe

2009○**Przedsiębiorca**

2012

KG Consulting

- Doradztwo finansowe dla przedsiębiorstw w zakresie pozyskiwania finansowania
- Zarządzanie 5-osobowym zespołem sprzedażowym, budowanie relacji z ponad 30 dostawcami usług finansowych

2007○**Regionalny Kierownik Sprzedaży**

2008

Polbank EFG

- Sprzedaż produktów bankowych dla segmentu MŚP, realizacja planu na poziomie 120%
- Budowanie relacji z klientami biznesowymi i nawiązywanie współpracy z pośrednikami

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu tej oraz przyszłych rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 10 maja 2018 roku o ochronie danych osobowych (Dz. Ustaw z 2018, poz. 1000) oraz RODO (Rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679).

KONTAKT

Tel. +48 535 600 252

Email k.gandera@gmail.com

Web krystiangandera.pl

LinkedIn /in/krystian-gandera

KOMPETENCJE

- Budowanie strategii sprzedaży B2B
- Zarządzanie i rozliczanie zespołów
- Negocjacje na poziomie zarządów
- Restrukturyzacja finansowania firm
- Faktoring i zarządzanie należnościami
- Controlling i odpowiedzialność za wynik
- Sieć kontaktów w sektorze finansowym
- Coaching i rozwój handlowców
- Go-to-market nowych produktów
- Analiza danych i wnioski decyzyjne
- Komunikacja i prezentacje zarządowe
- Relacje z bankami i funduszami

EDUKACJA

2021 - 2023

MBA Executive, Dyplom z wyróżnieniem

Akademia WSB

2013 - 2015

Zarządzanie finansami przedsiębiorstw, Magister

WSB Chorzów

2010 - 2013

Ekonomia Menedżerska, Licencjat

WSB Chorzów